

Cel

Poniższy dokument zawiera kluczowe informacje o danym produkcie inwestycyjnym. Nie jest to materiał marketingowy. Udzielenie tych informacji jest wymagane prawem, aby pomóc Państwu w zrozumieniu charakteru tego produktu inwestycyjnego oraz ryzyka, kosztów, potencjalnych zysków i strat z nim związanych, a także pomóc Państwu w porównywaniu go z innymi produktami.

Produkt

Nazwa produktu	Dwuletni Certyfikat Powiązany z Koszykiem Funduszy: Blackrock Fixed Income Global Opportunities, Alior Konserwatywny oraz PZU FIO Papierów Dłużnych POLONEZ
Identyfikatory produktu	ISIN: GB00BSG07317 Valor: 132204584
Nazwa twórcy	Goldman Sachs International, będący częścią The Goldman Sachs Group, Inc. (więcej informacji na http://www.gspriips.eu lub pod numerem +3511234567890)
Organ właściwy	Polski Urząd Nadzoru Finansowego (Komisja Nadzoru Finansowego) jest odpowiedzialny za nadzór nad Goldman Sachs International w odniesieniu do niniejszego Dokumentu Zawierającego Kluczowe Informacje.
Data dokumentu	22 kwietnia 2024 r. 18:26:59 czasu lokalnego w Warszawie

Mają Państwo zamiar kupić produkt, którego mechanizm działania nie jest prosty i który może być trudny w zrozumieniu.

Co to za produkt?

Rodzaj Produkt jest nieoprocentowanym instrumentem dłużnym w formie certyfikatu emitowanym na podstawie przepisów prawa angielskiego. Zobowiązania płatnicze twórcy produktu są gwarantowane przez The Goldman Sachs Group, Inc.

Termin Produkt jest instrumentem terminowym i zostanie zamknięty w dniu 8 czerwca 2026 r.

Cele Produkt zapewnia potencjał wzrostu kapitału i nie wypłaca odsetek. Kwota, którą otrzymają Państwo na koniec okresu trwania produktu nie jest pewna i zależy od wyniku koszyka. Produkt ma określony termin zapadalności, który nastąpi 8 czerwca 2026 r. Każdy Certyfikat ma kwotę obliczeniową 100 PLN. Cena emisyjna wynosi 100 PLN. Produkt będzie notowany na Warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych. Okres subskrypcji trwa od 2 maja 2024 r. do 31 maja 2024 r. Data emisji to 7 czerwca 2024 r.

Płatność w terminie zapadalności:

W dniu 8 czerwca 2026 r. za każdy posiadany certyfikat otrzymają Państwo (i) kwotę 102 PLN oraz (ii) 110,00 PLN pomnożone przez wynik koszyka. Jeśli jednak kwota ta przekroczy 116,30 PLN, otrzymają Państwo tylko 116,30 PLN (maksymalna wypłata), a jeśli będzie niższa niż 102,00 PLN, otrzymają Państwo 102,00 PLN (minimalna wypłata).

Wyniki koszyka są obliczane poprzez zsumowanie ważonych wyników składników koszyka. Ważone wyniki składników koszyka są obliczane poprzez pomnożenie wagi składnika koszyka przez jego wynik. Waga każdego składnika koszyka wynosi 1/3. Wynik składnika koszyka to jego średnia cena zamknięcia podzielona przez jego początkową cenę referencyjną minus jeden. Średnia cena zamknięcia aktywa bazowego jest średnią arytmetyczną wartości aktywów netto danego składnika koszyka, z 4 grudnia 2024 r., 4 czerwca 2025 r., 4 grudnia 2025 r. i 1 czerwca 2026 r..

Początkowe ceny referencyjne zostały wskazane poniżej.

Składnik koszyka	Początkowa cena referencyjna
BlackRock Global Funds: Fixed Income Global Opportunities Fund - Class A2 EUR Hedged	Do ustalenia
Alio SFIO - ALIOR KONSERWATYWNY	Do ustalenia
PZU FIO - PZU Papierów Dłużnych POLONEZ – Class A	Do ustalenia

Początkową ceną referencyjną składników koszyka jest wartość aktywa netto takiego składnika koszyka na dzień 4 czerwca 2024 r.

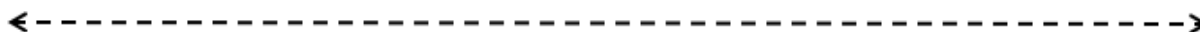
Warunki produktu stanowią także, że jeśli zajdą pewne nadzwyczajne okoliczności (1) może nastąpić modyfikacja produktu i/lub (2) emitent produktu może wcześniej wykupić produkt. Przypadki te zostały wyszczególnione w warunkach produktu i odnoszą się głównie do aktywa bazowego, produktu oraz twórcy produktu. Zwrot (jeśli jakkolwiek), który otrzymają Państwo w przypadku takiego wcześniejszego wykupu prawdopodobnie będzie inny, niż scenariusze opisane powyżej i może wynieść mniej, niż kwota, którą Państwo zainwestowali.

Docelowy inwestor indywidualny

Produkt powinien być oferowany inwestorom indywidualnym, którzy:

- są w stanie podjąć świadomą decyzję inwestycyjną opartą na wystarczającej wiedzy i zrozumieniu produktu oraz jego specyficznych ryzyk i korzyści oraz posiadają doświadczenie w inwestowaniu lub posiadają wiele podobnych produktów o podobnej ekspozycji rynkowej;
- dążą do wzrostu kapitału, spodziewają się zmian w wynikach aktywa bazowego, które będą generowały korzystny zwrot oraz posiadają horyzont inwestycyjny rekomendowanego okresu posiadania opisany poniżej i rozumieją, że produkt może zakończyć się wcześniej;
- akceptują ryzyko, że emitent lub gwarant może być niewypłacalny lub może utracić zdolność do regulowania swoich zobowiązań z tytułu produktu i jest w stanie ponieść całkowitą stratę z tytułu inwestycji;
- są gotowi zaakceptować poziom ryzyka w celu osiągnięcia potencjalnych zwrotów z inwestycji, który jest zgodny z przedstawionym poniżej ogólnym wskaźnikiem ryzyka;
- korzystają z usług profesjonalnego doradztwa.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?



Niższe ryzyko



Wskaźnik ryzyka zakłada, że produkt będzie utrzymany do dnia 8 czerwca 2026 r. Rzeczywiste ryzyko może się znacznie różnić, jeśli produkt zostanie spieniężony na wczesnym etapie, a inwestor może uzyskać mniejszy zwrot. Mogą nie być Państwo w stanie spieniężyć inwestycji wcześniej. Mogą Państwo być zmuszeni ponieść duże dodatkowe koszty aby spieniężyć inwestycję wcześniej.

Wyższe ryzyko

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego produktu w porównaniu z innymi produktami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na produkcie z powodu zmian rynkowych lub w skutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Państwu pieniędzy.

Sklasyfikowaliśmy ten produkt jako 2 na 7, co stanowi niską klasę ryzyka. Uwzględniliśmy dwa elementy: (1) ryzyko rynkowe – że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako małe, oraz (2) ryzyko kredytowe – że złe warunki rynkowe najprawdopodobniej nie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Państwu pieniędzy.

Mają Państwo prawo do otrzymania co najmniej 102,00% wartości nominalnej produktu. Każda kwota powyżej tej wartości i jakiegokolwiek dodatkowy zwrot zależą od przyszłych zachowań rynku i są niepewne. Taka ochrona przed przyszłymi zmianami cen na rynku nie będzie jednak miała zastosowania, jeśli spieniężą Państwo produkt przed 8 czerwca 2026 r. W przypadku niemożności wypłacenia Państwu przez nas należnej kwoty, mogą Państwo stracić całą swoją inwestycję.

Inflacja obniża wartość nabywczą pieniądza w czasie, co może spowodować spadek wartości realnej każdego zwróconego kapitału.

Ostateczna wartość zwrotu z produktu zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie.

Scenariusze przedstawione poniżej bazują na rezultatach z przeszłości i określonych założeniach. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Scenariusze dotyczące wyników

Zalecany okres utrzymywania:		2 lata	
Przykładowa inwestycja:		40.000,00 PLN	
Scenariusze		W przypadku wyjścia z inwestycji po 1 roku	W przypadku wyjścia z inwestycji po 2 latach (zalecany okres utrzymywania)
Minimum	40.800 PLN. Zwrot jest gwarantowany tylko wtedy, gdy utrzymają Państwo produkt do zapadalności. Mogą Państwo stracić część lub całość inwestycji.		
Warunki skrajne	Jaki zwrot możecie Państwo otrzymać po odliczeniu kosztów	37,913 PLN	40.800 PLN
	Średni zwrot w każdym roku	-5,2%	1,0%
Niekorzystny	Jaki zwrot możecie Państwo otrzymać po odliczeniu kosztów	38.057 PLN	40.800 PLN
	Średni zwrot w każdym roku	-4,9%	1,0%
Umiarkowany	Jaki zwrot możecie Państwo otrzymać po odliczeniu kosztów	38.745 PLN	41.195 PLN
	Procent zwrot (nie w ujęciu rocznym)	-3,1%	1,5%
Korzystny	Jaki zwrot możecie Państwo otrzymać po odliczeniu kosztów	39.778 PLN	42.655 PLN
	Średni zwrot w każdym roku	0,6%	3,2%

Scenariusze korzystne, umiarkowane, niekorzystne oraz warunków skrajnych przedstawiają możliwe wyniki, które zostały obliczone na podstawie symulacji z wykorzystaniem wyników aktywa referencyjnego w przeszłości za okres do 5 ostatnich lat. W przypadku przedterminowego wykupu założono, że nie doszło do reinwestycji. Scenariusz warunków skrajnych pokazuje ile pieniędzy mogą Państwo odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych. Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. W przypadku wyjścia z inwestycji wcześniej niż w zalecanym okresie utrzymywania, mogą być Państwo zmuszeni do poniesienia dodatkowych kosztów.

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu, ale mogą nie obejmować wszystkich kosztów pobieranych przez Państwa doradcę lub dystrybutora. Powyższe dane nie uwzględniają Państwa osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu.

Co się stanie jeśli Goldman Sachs International nie ma możliwości wypłaty?

Produkt nie jest objęty ochroną w ramach jakiegokolwiek systemu gwarantowania depozytów. Oznacza to, że jeżeli staniemy się niewypłacalni, oraz gwarant również stanie się niewypłacalny lub z innego powodu nie dokona pełnej płatności z tytułu gwarancji, mogą Państwo ponieść stratę do wysokości całej zainwestowanej kwoty.

Jakie są koszty?

Osoba doradzająca Państwu w zakresie produktu lub sprzedająca Państwu ten produkt może nałożyć na Państwa inne koszty. W takim przypadku osoba ta przekaze Państwu informacje na temat tych kosztów i pokaże, jaki wpływ będą miały na Państwa inwestycję.

Koszty w czasie W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji oraz okresu utrzymywania produktu. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych okresach inwestycji. Czas trwania tego produktu jest niepewny, ponieważ może on zakończyć się w różnym czasie w zależności od rozwoju rynku. Przedstawione tutaj kwoty uwzględniają dwa różne scenariusze (wczesne wezwanie i termin zapadalności). W przypadku podjęcia decyzji o wyjściu z produktu przed jego zakończeniem, oprócz podanych tutaj kwot mogą obowiązywać koszty wyjścia.

Założyliśmy, że:

- zainwestowano 40.000,00 PLN
- wyniki produktu, które są spójne z każdym przedstawionym okresem posiadania.

	<i>W przypadku spieniężania inwestycji po 1 roku</i>	<i>W przypadku wyjścia po 2 latach</i>
Łączne koszty	2.000 PLN	1.600 PLN
Wpływ kosztów w skali roku*	5,2%	2,1% każdego roku

*Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Państwa zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku wyjścia z inwestycji po upływie zalecanego okresu utrzymywania, prognozowana średnia roczna stopa zwrotu wynosi 3,6% przed uwzględnieniem kosztów i 1,5% po uwzględnieniu kosztów.

Możemy podzielić się częścią kosztów z osobą sprzedającą Państwu produkt, aby pokryć koszty usług, które świadczy ona na Państwa rzecz. Osoba ta poinformuje Państwa o kwocie.

Struktura kosztów

	Koszty jednorazowe wejścia lub wyjścia	W przypadku wyjścia z inwestycji po 1 roku
Koszty wejścia	4,00% kwoty, którą wpłacają Państwo, wchodząc w tę inwestycję. Koszty te są już zawarte w cenie, którą Państwo płacą.	1.600 PLN
Koszty wyjścia	1,0% Państwa inwestycji, zanim zostanie ona wypłacona. Koszty te są już wliczone w cenę, którą Państwo otrzymują i ponoszone są tylko w przypadku wyjścia przed terminem zapadalności. W przypadku utrzymania produktu do terminu zapadalności, nie zostaną poniesione żadne koszty wyjścia.	400 PLN

Ile czasu powinienem posiadać produkt i czy mogę wcześniej wypłacić pieniądze?

Zalecany okres utrzymywania: 2 lata

Zalecany okres utrzymywania produktu wynosi 2 lata, ponieważ produkt zaprojektowany został tak by był utrzymany do daty wykupu. Niemniej produkt może zostać zamknięty wcześniej w przypadku wystąpienia nadzwyczajnych okoliczności. Nie mają Państwo umownego prawa do wykupu produktu lub rozwiązania produktu przed terminem wykupu.

Twórca nie jest zobowiązany tworzyć rynku wtórnego w odniesieniu do produktu, ale w poszczególnych przypadkach może odkupić produkt przed datą wykupu. W takich wypadkach oferowana cena będzie uwzględniała różnicę pomiędzy ceną kupna i sprzedaży oraz wszelkie koszty związane z zamknięciem pozycji zabezpieczających przez twórcę produktu. Dodatkowo, osoba która sprzedała Państwu produkt może żądać od Państwa prowizji za sprzedaż produktu.

Jak mogę złożyć skargę?

Wszelkie skargi dotyczące osoby doradzającej w zakresie produktu lub go sprzedającej (takiej jak pośrednik) należy składać bezpośrednio do tej osoby. Wszelkie skargi dotyczące produktu lub postępowania twórcy produktu należy składać zgodnie z zaleceniami wskazanymi na stronie <http://www.gspriips.eu>. Skargi mogą również być kierowane na piśmie do Goldman Sachs International, PRIIP KID - Compliance Securities, Plumtree Court, 25 Shoe Lane, Londyn, EC4A 4AU, Wielka Brytania, lub mogą być przesłane pocztą elektroniczną na adres gs-eq-priip-kid-compliance@gs.com.

Inne istotne informacje

Wszelkie dodatkowe informacje dotyczące produktu, w szczególności dokumentacja programu emisyjnego, wszelkie suplementy do niego oraz ostateczne warunki są udostępniane przez twórcę na Państwa prośbę bez dodatkowych opłat. Jeżeli produkt został wyemitowany zgodnie z rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2017/1129 z dnia 14 czerwca 2017 r. w sprawie prospektu, który ma być publikowany w związku z ofertą publiczną papierów wartościowych lub dopuszczeniem ich do obrotu na rynku regulowanym oraz uchylecia dyrektywy 2003/71/WE, lub Brytyjskim Rozporządzeniem o Prospektach (rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2017/1129 w brzmieniu stanowiącym część prawa krajowego Wielkiej Brytanii na mocy Aktu o Wystąpieniu z Unii Europejskiej (2018) i rozporządzeń wydanych na jego podstawie, z późniejszymi zmianami), dokumenty takie będą dostępne również w sposób opisany na stronie <http://www.gspriips.eu>.